

INFORMATIVO - NOSSA REMUNERAÇÃO

Prezados Clientes,

Prestamos serviços de corretagem de seguros aos nossos clientes de maneira justa, transparente e em consonância com todas as diretrizes, políticas e resoluções específicas da SUSEP.

Quanto a divulgação da remuneração dos corretores de seguros, esclarecemos que as corretoras do Grupo THB são remuneradas de diferentes formas, incluindo comissões e remunerações pagas pelas seguradoras ou pagas diretamente por nossos clientes.

Comissões de Corretagem:

A comissão de corretagem é paga à THB pela Seguradora; um percentual do prêmio pago pelo segurado por cada apólice emitida.

a) todos os padrões de comissões mínimos e máximos, ramo a ramo de seguros estão declaradas neste website <https://www.thbgroup.com.br/>

b) uma vez esgotada todas as etapas de negociação e renegociação com todas Seguradoras participantes do processo de cotação de seguro novo ou renovação, define-se o valor da comissão aplicável para a referida apólice ou endosso;

c) os valores e percentuais mínimos de comissão são definidos pelas respectivas Seguradoras, em suas políticas de comercialização e distribuição de seguros;

d) a comissão pactuada entre corretora e seguradora, é praticada de forma direta não cabendo nenhum outro tipo de agravo para o cliente, em nenhuma hipótese;

e) o valor definido e praticado de comissionamento pelas partes, deve ser suficiente para fazer jus a todas as etapas do processo, demandas e vigência do seguro, a saber:

i) custos diretos da negociação, renegociação ou renovação;

ii) custo de aquisição de clientes e investimentos em marketing comercial ou institucional;

iii) custos de força de venda comercial direta ou indireta;

iv) custos de manutenção e relacionamento com o cliente;

v) custos de operações administrativas, inclusive viagens nacionais e internacionais, se necessárias;

vi) custos de operações com a gestão do seguro, tais como: controles de sinistralidade e gerenciamento de risco;

vii) gestão completa de sinistros, da ocorrência até sua indenização, inclusive quando a apólice não estiver mais em vigor, tal assessoria segue sendo devida pela corretora de seguros;

Tal política e serviços completos estão inseridos no contexto do comissionamento recebidos pelos corretores, nada mais sendo devido pelo cliente/segurado.

Remuneração (“fee”) Paga pelos Clientes:

Alguns de nossos clientes optam por formalizar um contrato de prestação de serviços diretamente com a THB e a remunerarem nossos serviços através um valor fixado neste contrato em adição ou em substituição à comissão de corretagem recebida pela THB das seguradoras.

Remunerações por Serviços às Seguradoras

A THB recebe remuneração de seguradoras pela prestação de serviços de consultorias, análises de dados, divulgação de produtos entre outros serviços, auxiliando as seguradoras a identificar novas oportunidades e melhorar sua eficiência operacional. Esta remuneração pode ser fixa ou um percentual sobre o prêmio. A THB também faz parte de acordos com seguradoras que auxiliam nas transações de seguros, incluindo acordos de agenciamento, implantação de programas de benefício, acordos para administrar facilities (condições pré-ajustadas), e acordos para operar sites na internet para colocação de seguros.

Comissões Contingentes:

Algumas Seguradoras concordam em pagar Comissões Contingentes à THB quando atingimos certas metas para apólices de seguros colocadas junto a essas seguradoras durante um ano ou outro período de tempo estabelecido.

Essas metas podem incluir volume de prêmio, rentabilidade, sinistralidade, retenção e/ou metas de crescimento. O montante total de Comissão Contingente pode variar de acordo com fatores relacionados à carteira total de clientes durante determinado ano ou período. Dessa forma, não é possível determinar o valor de comissão contingente referente a uma apólice específica.

Outros Benefícios ou Remuneração:

A THB pode, de tempos em tempos, participar de eventos promocionais das companhias de seguros ou treinamento de funcionários e desenvolvimento fornecidos pelas seguradoras. Às vezes, a THB é reembolsada pelas seguradoras pelos seus custos relacionados ao marketing promocional.